

Министерство науки и высшего образования РФ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.О.28 Обоснование контрактных цен для таможенных
целей

наименование дисциплины (модуля) в соответствии с учебным планом

Направление подготовки / специальность

38.05.02 Таможенное дело

Направленность (профиль)

38.05.02.31 Таможенный контроль и экспертиза в таможенном деле

Форма обучения

очная

Год набора

2021

Красноярск 2022

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Программу составили _____

канд. экон. наук, доцент, Зайченко Е.А.

должность, инициалы, фамилия

1 Цели и задачи изучения дисциплины

1.1 Цель преподавания дисциплины

приобретение студентами необходимых теоретических и практических знаний по ценообразованию в международной торговле, а также изучение существующей в настоящее время практики формирования внешнеторговых контрактных цен.

1.2 Задачи изучения дисциплины

- изучение методики и особенностей ценообразования на различные виды товаров, реализуемых на мировом рынке;
- изучение экономической природы цен мирового и внутреннего рынка и методов ценообразования, используемых в международной торговле;
- рассмотрение основных правил и методологии формирования цен внешнеторговых контрактов купли-продажи;
- ознакомление с порядком проверки обоснованности контрактных цен таможенными органами.

1.3 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Запланированные результаты обучения по дисциплине
ОПК-2: Способность осуществлять сбор, обработку, анализ данных для решения профессиональных задач, информирования органов государственной власти и общества на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности	
ОПК-2.1: Способен решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной культуры с применением информационно-коммуникационных технологий	рассмотреть классификацию мировых цен; методы формирования внешнеторговых цен; специфику определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию выбирать конкурентные материалы в качестве базы для расчета контрактных цен осуществлять расчет цен внешнеторговых контрактов с учетом базисных условий поставки; вносить коммерческие и технико-экономические поправки в цены конкурентных материалов; рассчитывать экономическую эффективность внешнеторговых сделок

1.4 Особенности реализации дисциплины

Язык реализации дисциплины: Русский.

Дисциплина (модуль) реализуется с применением ЭО и ДОТ

URL-адрес и название электронного обучающего курса: <https://e.sfu->

kras.ru/course/view.php?id=28044.

2. Объем дисциплины (модуля)

Вид учебной работы	Всего, зачетных единиц (акад.час)	е
		1
Контактная работа с преподавателем:	1 (36)	
занятия лекционного типа	0,5 (18)	
практические занятия	0,5 (18)	
Самостоятельная работа обучающихся:	1 (36)	
курсовое проектирование (КП)	Нет	
курсовая работа (КР)	Нет	

3 Содержание дисциплины (модуля)

3.1 Разделы дисциплины и виды занятий (тематический план занятий)

		Контактная работа, ак. час.							
№ п/п	Модули, темы (разделы) дисциплины	Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа				Самостоятельная работа, ак. час.	
				Семинары и/или Практические занятия		Лабораторные работы и/или Практикумы			
		Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС	Всего	В том числе в ЭИОС
1. Особенности ценообразования в международной торговле									
	1. Особенности ценообразования в международной торговле	2							
	2. Особенности ценообразования в международной торговле			2					
	3.							4	
2. Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары									
	1. Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары	2							
	2. Методы и этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары			2					
	3.							4	
3. Обоснование контрактных цен на базе конкурентных материалов									
	1. Обоснование контрактных цен на базе конкурентных материалов	2							

2. Обоснование контрактных цен на базе конкурентных материалов			2					
3.							4	
4. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены								
1. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены	2							
2. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены			2					
3.							4	
5. Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей								
1. Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей	4							
2. Контрактная цена – база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей			4					
3.							8	
6. Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок								
1. Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок	4							
2. Контрактная цена – основа расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок			4					
3.							8	
7. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами								
1. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	2							
2. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами			2					
3.							4	

4.								
Bcero	18		18				36	

4 Учебно-методическое обеспечение дисциплины

4.1 Печатные и электронные издания:

1. Лобачева Н. И. Методы и этапы формирования контрактных цен: текст лекции по дисциплине "Обоснование контрактных цен" для студентов специальности 080115.65 оч. формы обучения(Красноярск: КГТЭИ).
2. Маховикова Г. А., Лизовская В. В. Ценообразование в торговом деле: теория и практика: учебник для бакалавров по экономическим направлениям и специальностям(Москва: Юрайт).
3. Слепов В. А., Николаева Т. Е., Глазова Е. С., Сырков Л. Б., Слепов В. А. Ценообразование: Учебное пособие(Москва: Издательство "Магистр").
4. Агапова А.В. Ценообразование во внешней торговле(Санкт-Петербург: Интермедия).
5. Кулешов А. В., Желтова Л. А., Шишкина О. В. Контракты и внешнеторговая документация: учеб. пособие для вузов(СПб.: Троицкий мост).
6. Розенберг М. Г. Международная купля-продажа товаров: комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров(Москва: Статут).
7. Кочергина Т. Е. Контракты в международной торговле: учебное пособие для вузов по специальности 036401 "Таможенное дело"(Санкт-Петербург: Интермедия).
8. Мажорина М. В., Алимова Я. О. Международные контракты и их регуляторы: Учебник(Москва: ООО "Юридическое издательство Норма").
9. Крылов В.Е., Крылова Л.В., Андрианов А.Ю. Контракты и внешнеторговая документация. Учебное пособие(Санкт-Петербург: Интермедия).
10. Батраева Э. А., Лобачева Н. И. Обоснование контрактных цен: сб. задач для практ. занятий и самостоят. работы для студентов специальности 080115.65 оч. формы обучения(Красноярск: КГТЭИ).

4.2 Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства (программное обеспечение, на которое университет имеет лицензию, а также свободно распространяемое программное обеспечение):

1. Microsoft® Windows® Vista Business Russian Upgrade Academic OPEN No Level (Microsoft® Windows® XP)Лицсертификат 45676576, от 02.07.2009, бессрочный.
2. Microsoft® Office Professional Plus 2007 Russian Academic OPEN No Level - Лицсертификат сертификат 43164214, от 06.12.2007, бессрочный.
3. ESET NOD32 Antivirus Business Edition for 2750 users - Лицсертификат EAV-0189835462, от 10.04.2017.
4. Kaspersky Endpoint Security – Лицсертификат 2462–170522-081649–547–546 от 22.05.2017.

4.3 Интернет-ресурсы, включая профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

1. – Электронная библиотека диссертаций (ЭБД) РГБ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://diss.rsl.ru/>;
2. – Научная электронная библиотека (eLIBRARY.RU) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://elibrary.ru>;
3. – Электронно-библиотечная система «Znanium» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.znanium.com>;
4. – Электронно-библиотечная система IPR BOOKS [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/>
5. – Образовательная платформа «Юрайт» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://urait.ru/>;
6. – Справочная правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>;
7. – Справочная правовая система Гарант. Ру [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.garant.ru/>
- 8.

5 Фонд оценочных средств

Оценочные средства находятся в приложении к рабочим программам дисциплин.

6 Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю)

Кафедра располагает материально-технической базой, обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, практической и научно-исследовательской работы студентов, предусмотренных учебным планом подготовки и соответствующей действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам.

В учебном процессе по дисциплине для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации используются учебные аудитории в соответствии с расписанием занятий.

Для проведения занятий лекционного типа используются наборы демонстрационного оборудования (ноутбук, экран, проектор).

Помещения для самостоятельной работы студентов оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и доступа в электронную информационно-образовательную среду университета (ЭИОС).